





Programme « Carte Avantages »

Objectifs

- Créer un nouveau moyen d'attraction et de rétention des employés de l'industrie touristique.
- Générer des visites et des revenus dans les entreprises.
- Transformer les employés touristiques en ambassadeurs de l'offre touristique de la Gaspésie.



Régions participantes

- Cantons-de-l'Est
- •Centre du Québec
- Charlevoix
- Chaudière-Appalaches
- Gaspésie
- •Lanaudière
- Laval
- Mauricie
- Montréal
- Outaouais
- Saguenay-Lac St-Jean



CARTE AVANTAGES Privilèges pour les pros du tourisme

- Inclus dans votre adhésion à Tourisme Gaspésie;
- 100% sur une plateforme
 Web;
- Facile à gérer;
- Facile à utiliser;
- En évolution;
- L'information est dans votre « Espace membre ».



Fonctionnement

Réservé aux membres

Les entreprises participantes s'engagent à offrir un privilège pour une expérience touristique aux détenteurs de la Carte Avantages

Les entreprises proposant un privilège peuvent offrir la Carte Avantages à leurs employés (employés œuvrant en tourisme).

Les entreprises sont responsables d'ajouter et de retirer des employés.

Tourisme Gaspésie a accès aux statistiques d'utilisation.

Tourisme Gaspésie valide les entreprises qui s'inscrivent (membres en règle) et les offres proposées.



Plateforme Wed à quatre niveaux

Interface entreprises

- Personnalisation du compte entreprise
- Ajouts d'offres
- Inscription des employés par les entreprises

Interface employés

- Répertoire des offres (avec filtres)
- Codes QR uniques pour les offres



Plateforme Wed à quatre niveaux

Interface gestion de Tourisme Gaspésie

- Validation des entreprises et des offres
- Tableau d'utilisation des codes QR de
- la région

Interface administrateur (Tourisme Laval)

• Système de gestion de contenu

CONNEXION, EMPLOYÉ

CONNEXION ENTREPRISE



Une seule page d'accès pour l'employeur et l'employé.e

www.carteavantagestourisme.ca





Guide d'inscription et d'utilisation disponible sur la page d'accueil du « Compte entreprise »



Exemples d'offres

- 10% de rabais sur le tarif régulier!
- 15% de rabais à la boutique/activité/location de kayak!
- 5\$ de rabais sur l'achat/location/admission!
- Petit-déjeuner gratuit sur réservation d'une chambre!
- Dessert gratuit!
- Bière locale gratuite sur un repas table d'hôte. 18 ans et plus.
- Accès « 2 pour 1 » sur l'activité.
- 25% de rabais sur billet de journée de ski/golf.
- 40 % de rabais du lundi au jeudi.
- Obtenez une entrée gratuite à l'achat d'un billet à prix régulier.
- 10\$ de rabais sur une activité guidée.
- Accès au site à 5\$.
- Accès gratuit au site (Valeur de XX\$).





%



Exemples de conditions

- Selon la disponibilité du moment OU Sur réservation seulement.
- Valide du lundi au jeudi.
- Valide sur le prix régulier.
- Non valide lors d'événements spéciaux / Jours fériés exclus.
- Ne peut être jumelé à aucune autre offre.
- Minimum de 2 nuitées requis.
- Les boissons alcoolisées sont exclues de la promotion.
- 18 ans et + (Alcool).
- Non valide sur les items déjà réduits,
- Pourboire en sus.
- Non applicable sur l'achat de cartes-cadeaux.
- Un minimum de 2 nuits est requis pour profiter du rabais.
- Disponible sur le premier départ du matin SEULEMENT (9h).
- Pour les réservations en ligne, le rabais sera appliqué par remboursement après validation de la Carte Avantage.
- Le rabais maximal est fixé à XXX\$.

Conseils

- Si vous avez une offre en hébergement et que vous offrez 15% de commission aux OTA (Booking.com, Expedia, etc.), vous pouvez peutêtre aussi offrir 15% de rabais aux Pros ?
- Faite une « Offre » annuelle (Qui est disponible tous les jours, ou presque…).
- Pour démontrer l'intérêt de l'offre, indiquez la valeur de celle-ci : « Visite virtuelle GRATUITE! (Valeur de 10\$) ».
- Créer au moins une autre offre plus alléchante dans les périodes où vous avez des « invendues » (Saisons, jours de la semaine, etc..) ou que votre achalandage est réduit (Heures du jour, etc..).
- Éviter « Ne peut être utilisé qu'une seule fois ». Vous allez gérer ça comment?



Prochaines étapes

- Du 17 février au 25 mars, intégration des entreprises participantes (offres et employés.es);
- Accompagnement des entreprises dans la programmation de leurs offres;
- Mettre en place (choisir) un moyen de communication simple et efficace pour les entreprises participantes;
- Blitz de promotion « régionale » du 25 mars au 28 mai ?

Questions?

David Dubreuil Coordonnateur développement et structuration de l'offre

418-775-2223, poste 232 ddubreuil@tourisme-gaspesie.com

GASPÉSIE

